



Considerada de Utilidade Pública Estadual Pela Lei nº 7052, de 26.08.2015.

Registro no Conselho Municipal de Assistência Social sob nº 055, em 17.08.2007.

Registro no Conselho Municipal do Direito da Criança e do Adolescente sob nº 009, em 20.05.2007.

FUNDADA EM 03/03/2000

CNPJ Nº 04.237.884/0001-53

BOLETIM OFICIAL Nº 15/2021

Em 08 DE ABRIL DE 2021

O Presidente da Federação de Kickboxing do Estado do Rio de Janeiro, no uso de suas atribuições legais, considerando os artigos 35 e 50 do nosso Estatuto, toma as seguintes:

RESOLUÇÕES DA PRESIDÊNCIA

1 - 1º CURSO DE GESTÃO PARA PROFESSORES E FUTUROS PROFESSORES DE KICKBOXING 2021

Informo aos interessados que o **1º Curso de Gestão para Professores e Futuros Professores de Kickboxing** será realizado na **Academia de Lutas União Fight Anchieta**, Rua Abaúna, 37 - Parque Anchieta – Rio de Janeiro - RJ, Próximo a Praça Granito, perto da rotatória da Bodega Spania, no dia **02.05.2021** às 09 h. A inscrição poderá ser feita até o dia **28.04.2021**, mais informação – telefone (21) 26049005, (21) 96428-1083 Sr. **Capitulino Gomes** ou (21) 96461-9073 Sr. **Marcelo Marinho**.

Obs.: Será obrigatório o uso da máscara e seguiremos todo protocolo recomendado pelo órgão de saúde para realização deste curso.

1.1 O OBJETIVO

O objetivo deste curso é orientar os **faixas preta** e aos **futuros faixas preta de Kickboxing**, conhecimentos inerentes na área de Gestão.

O conteúdo do curso abordará o seguinte:

- Quer ter um resultado de Alta Performance?;
- Como atrair mais alunos?
- Como fazer a pessoa fazer suas aulas?

- Como manter seu aluno por mais tempo em sua academia?

Se disser sim para uma dessas perguntas, você precisa conhecer nosso Curso de Gestão para Professores e Futuros Professores de Kickboxing!

Módulo 1 - Autoconhecimento e Desenvolvimento Profissional:

1. Análise de Competências;
2. Análise de Perfil comportamental;
3. Propósito, metas e objetivos;
4. Mercado de trabalho;

Módulo 2 - Captação de alunos:

1. Marketing pessoal redes sociais;
2. Exemplo arrasta;
3. Propaganda face to face;
4. Indicação multiplicadora;

Módulo 3- Vendas do seu serviço (aulas):

1. Qual o benefícios sua aula traz para o seu aluno?
2. Como quebrar objeção?
3. Gatilho mentais
4. Overdelivery
5. Diferença entre valor e preço

Módulo 4 - Melhor Retenção de alunos:

1. Ferramenta de acompanhamento
2. Contato com alunos faltantes
3. Comemoração de metas e objetivos
4. Aulas organizadas e planejadas

O 1º Curso de Gestão para Professores e Futuros Professores de Kickboxing será realizado pelo seguinte palestrante, a saber:

Warner Hammerle

- Faixa Preta 2º DAN de Kickboxing – FKBERJ/CBKB/WAKO;

Formação Técnica:

- Gestão em academia;
- Personal e Profissional Coaching pela SBC;
- Líder Coaching;
- Business Coaching pela FEBRACIS;
- Hipnoterapeuta;
- PNL (Programação Neuro Linguística);
- PNF (Programação Neuro Financeira)
- Técnicas de Vendas;
- Coaching de Vendas;
- Master Inteligência Emocional;

O Curso está pautado em quatro pilares:

- Auto Conhecimento
- Marketing Pessoal e Digital
- Vendas de Serviços
- Ferramentas de Retenção

O Professor precisa saber...

- △ Suas forças e fraquezas para potencializar o que ele é bom e minimizar suas falhas;
- △ Saber atrair novos alunos pessoalmente e mais forte ainda hoje com a força das redes sociais;
- △ Quebrar objeções na hora do fechamento de contrato e principalmente oferecer planos anuais, semestrais ou trimestrais;

Como embalar seus serviços de forma vendável:

- △ Manter seus alunos com ferramentas fundamentais de acompanhamento;

1.2 CUSTO DO CURSO

O Curso de Gestão para Professores e Futuros Professores de Kickboxing será: **R\$ 80,00**, que dará direito a **certificado**.

1.3 DOCUMENTAÇÃO NECESSÁRIA

Documento de identidade e 01 foto 3 x 4

Rio de Janeiro, 08 de abril de 2021.

Capitulino Gomes da Silva Filho
PRESIDENTE